

一般社団法人 神奈川ニュービジネス協議会
2014年度（2014年4月1日～2015年3月31日）事業報告

1. 事業実績の概要

2014年度は、前年度に続き、「委員会活動を中心に協議会の活性化を図る」活動方針をさらに徹底して推進する、という方針の下、事業を展開しました。

まず、各委員会の活動をより強化するため、それぞれの委員会に副委員長を選任しました。また、協議会の会員増加にあたり、引き続き、協議会活動を体験できるトライアル登録会員の増強を図るとともに、トライアル登録会員の方々に正会員、準会員への移行をお勧めしました。

この結果、2015年3月末の会員数は、89名となりました。

2. 具体的な事業活動

(1) 委員会活動

委員会活動をさらに徹底して推進するため、各委員会に委員長の推薦により副委員長を選任しました。各委員会は、年度の事業計画にそって委員会活動を展開しました。

□ 経営課題委員会（委員長 吉原直樹副会長、副委員長 幸田フミ氏）

今年度も年間6回の講演会を開催しました。

「講演会のテーマ」については会員アンケートを実施し、会員の希望を踏まえたテーマの設定に務めました。特に会員の希望の強い創業者の体験報告については、年間2回程度、当協議会会員の創業者に話を聞くことにしました。

□ Next Leader 育成委員会（委員長 藤田隆久理事、副委員長 大江栄氏）

今年度は、会員外の受講生も参加できるセミナーとして、横浜市と連携する「創業者支援事業」の補助金も活用し、「ビジネスクリエイター育成セミナーKANAGAWA2014」を開催しました。

このセミナーは、新規事業の成功確率を高めるためのマインドと知識を育むことを主テーマとして設定し、新規創業者と企業内創業の両者に役立つ内容を盛り込み、会員企業からの受講者、外部受講者、計14名の参加を得て11月から2月まで開催しました。

□ 会員サポート委員会（委員長 高乗正行副会長、副委員長 野田万起子氏）

今年度は、2015年3月に正会員100名以上の達成を目指して会員増強を図りました。

結果的には、未達成となりましたが、トライアル登録会員の方々に、正会員、準会員への移行を勧め この両者では前年比13名の増加となり会員増強への動きは加速しています。

また、会員と事務局の連携を強化するため、事務局発信の情報量の増加を図り、会合案内の頻度を高め、開催事業の周知などに努めた結果、講演会・情報交換会の会合参加者は着実に増加し、開催する会場も、より広い会議室のあるTKPガーデンシティ横浜に変更しました。

(2) 管理運営体制の強化

当協議会を活性化させ、入会してよかったと思っただけの協議会とするため、会員と事務局との連携、情報の共有を目的に、今年度は、次の事項を実施しました。

□ 事務局体制の見直しと情報発信の強化

事務局に職員を増員し、専務理事を含め事務局4名体制としました。また、「info@knbc.jp」による情報の共有化等により事務局の管理運営体制を強化しました。

□ ホームページの情報の迅速な更新

会議やイベントの開催後、活動状況を迅速にホームページ、Facebookにアップするよう努めました。

□ 他協議会、他団体との連携等

日本ニュービジネス協議会連合会の全国大会（静岡市）に会長以下13名で参加したほか、東京ニュービジネス協議会、新潟ニュービジネス協議会等のイベントに出席するなど他協議会の主催する会議等に参加しました。

また、起業家を支援する観点から、神奈川産業振興センターの神奈川ビジネスオーディション、横浜企業経営支援財団の横浜ビジネスグランプリ、武蔵小山創業支援センターのウーマンズビジネスグランプリ、内閣府の男女共同参画事業等に協賛等をし、必要により「KNBC賞」を授与しました。

(3) 会議実績等

2014年度も、定款に定める定時社員総会の開催の他、原則2カ月に1回の頻度で理事会、講演会、情報交換会を実施しました。社員総会、理事会については、定款に定める招集手続きを経て、定足数の確認の上、開催しました。

□ 社員総会

2014年5月19日(月)横浜そごう9階ミーティングルームにて定時社員総会を開催しました。

本定時総会では、2013年度の事業報告・収支決算、2014年度の事業計画・収支予算、理事・監事の選任議案等が付議、承認されました。

また2014年9月29日(月)崎陽軒本社にて臨時社員総会を開催し、理事の選任をおこないました。

□ 理事会

当年度中、6回の理事会を開催しました。2014年からは開催日を奇数月の第3月曜日としました。

第1回	理事会	2014年	5月19日(月)	横浜そごう	9階ミーティングルーム
第2回	理事会	2014年	7月28日(月)	横浜そごう	9階ミーティングルーム
第3回	理事会	2014年	9月29日(月)	崎陽軒本店	6階会議室
第4回	理事会	2014年	11月17日(月)	TKPガーデンシティ横浜	
第5回	理事会	2015年	1月19日(月)	TKPガーデンシティ横浜	
第6回	理事会	2015年	3月16日(月)	TKPガーデンシティ横浜	

なお、理事会の審議事項等や当協議会の活性化策等についての予審のため、偶数月に正副会長、正副委員長合同会議を開催するなど、協議会の運営について、役員間の協議を重ねながら実施しました。

□ 講演会

今年度も、2カ月に1回、理事会開催日に講演会を開催しました。講演テーマについては、会員アンケートにより会員の希望を集約して設定し、また、講演会終講後、居酒屋、レストラン等に席を移し、情報交換会を開催し、円滑、アットホームな会員交流に努めました。

第1回 2014年 5月19日 株式会社日本M&Aセンター 代表取締役会長 分林 保弘氏
「中小企業のM&Aの実績と成功のポイント」

第2回 2014年 7月28日 株式会社チップワンストップ 創業者、代表取締役社長 高乗 正行氏
「起業、株式上場、そして売却。今だから話せる私の事業、経営ス

トーリー」

第3回 2014年 9月29日 伊藤忠テクノロジーベンチャーズ株式会社 代表取締役社長 安達 俊久氏

「ベンチャーキャピタルは企業をどのように見ているか？」
第4回 2014年 11月17日 横浜国立大学大学院 国際社会科学研究院 准教授 服部 泰宏氏
「社長が欲しい人材をどうしたら採用できるか」

第5回 2015年 1月19日 株式会社ミス・パリ 代表取締役 下村 朱美氏
「世界中に美しい人をつくる」

第6回 2015年 3月16日 株式会社わかば 代表取締役 杉本 年光氏
「調剤薬局チェーンの多彩な活動」

3. 今後の方針

当協議会は、

- (1) 「入会してよかった」と実感できる協議会の実現
- (2) 会員数の増強(正会員100名以上)
- (3) 委員会活動を中心とした協議会の活性化 を目指して推進する。

以上